

Ambition アンケート

池田さんと初めてお会いしたのは開業 1 年半前でした。いずれ小児科開業することは決めていたものの、いつ開業しようか迷いつつ、どこから始めてよいか分からなかった頃に、センスの良い Ambition のホームページを見つけ、開業予定地の近隣にあった Ambition の存在を知りました。池田さんと初めてお会いした時から、私が描く開業への思いを全面的に後押ししていただける心強さを感じました。その後、自分の中で開業時期の迷いもあり、一旦は単身赴任で神戸を離れ、あと 1 年勤務医を続ける選択となりましたが、開業 8 か月前にまた池田さんとお会いしてからは本当の開業準備となりました。信頼できる税理士さんも紹介いただき、週末しか打ち合わせできない中、様々な業者を紹介いただき、半年程度という短期間で怒涛の開業準備となりました。池田さんは業者との間に入り、中立的な立場で交渉していただき、自分も安心して準備を進めることができました。レスポンスの早さ、スピード感、自分との距離感、年齢の近さなど感覚的に合う部分が多かったです。特に開業 1 か月前からは毎日何回も連絡を取り合う中で、不安な事があれば悩むことなくすぐに解決できました。スタッフ採用面接や研修、内覧会準備もサポートいただき、前職の病院退職 1 か月後には無事開院することができました。今後も増患 Web マーケティングでお世話になります。池田さんにも後々、自身が手掛けた自慢の小児科と言っていただけるようなクリニックになれるよう、これからも地道に努力していきたいと思います。開業サポートありがとうございました。